



## Indledende dialog om projektudvikling

Du sidder med dette dokument foran dig fordi du har en projekt ide du gerne vil have ført ud i livet og har overvejet om du kan modtage støtte fra EU til dette. Bruxelles-kontoret kan hjælpe dig i processen frem mod dette mål.

Vi kender støttemuligheder, regler og kriterier, vi har stærke netværk til at finde europæiske projektpartnere igennem og erfaringer fra udarbejdelse og deltagelse i mange EU-projekter.

En forudsætning for at du og din organisation / virksomhed bør bruge ressourcer på at forfølge mulighederne for at deltage i et EU-projekt er dog, at du rent faktisk har en relativt veldefineret projektide, at ideen egner sig til at blive implementeret i en europæisk sammenhæng og I som organisation/virksomhed er klar til at kaste ressourcer efter at indgå i en ansøgningskrivningsproces.

Kig på nedenstående karakteristika ved typiske EU-projekter og forsøg, hvis det er relevant, at svare på de efterfølgende spørgsmål. Med dine svar i hånden vil vi sammen kunne drøfte støttemuligheder og eventuelt starte en proces frem mod udarbejdelsen af en projektansøgning.

### Karakteristika ved EU-projekter

Før du begynder at beskrive din projektide mere detaljeret skal du vide følgende om EU projekter:

Der skal være nytænkning og innovative elementer (dvs. et nyt produkt, en ny proces eller metode, ny forskning, nye løsningsmodeller, nye samarbejdsformer eller løsning af nye problemstillinger).

Det skal være relevant at samarbejde med udenlandske partnere (der er specifikke regler for forskning og produktudvikling om rettigheder til ny viden, men vilje til inddragelse af danske og udenlandske partnere og eksperter er nødvendig).

Der skal typisk være tale om et længevarende udviklingsforløb, hvor man ikke kender alle svar på forhånd (de fleste EU-projekter løber over 2-3 år).

Der er næsten altid tale om et element af medfinansiering af projektudgifterne (støtten udgør mellem 30-80% afhængig af aktiviteterne og ordningen).

Der skal være megen tålmodighed (der kan let gå op til 9 måneder fra første kontakt er skabt, til der gives svar på en ansøgning).



Effekten af projektet skal være europæisk, hvilket vil sige, at der som hovedregel IKKE gives EU-støtte til meget lokalt funderede projekter samt anlægsudgifter og infrastruktur under de programmer som kontoret arbejder med i forbindelse med EU-projekter. Rationalet bag dette kriterium er, at fordele, der skabes som følge af byggeprojekter og investeringer i udstyr, kun kommer en snæver kreds af brugere til gode.

### **En struktureret beskrivelse af projektet**

Hvis du kan nikke genkendende til alle ovennævnte kriterier, beder vi dig beskrive dit projekt så godt du kan via nedenstående spørgsmål:

#### **1) Projektide og formål**

Hvad er baggrunden for projektet? Kan du beskrive nogle af de indikatorer og ideer der ligger til baggrund for din problemstilling? Er der en helt konkret udfordring el. et problem der skal tackles? Hvilke overordnede mål er der for projektet? Hvad skal projektet producere?



## 2) Innovation

Hvad er det nye ved projektet? Hvordan adskiller det produkt / serviceydelse / metode / procedure sig fra det der allerede eksisterer?

## 3) Aktiviteter og metoder

Hvilke slags aktiviteter forestiller du dig at projektet skal gennemløbe? F.eks. indledende afdækning af viden, forskningsaktiviteter, udviklingsfaser, demonstration, etablering af netværk mv. Spørgsmålet går her på, om I har overvejet hvordan I vil komme frem til jeres målsætninger i projektet.



#### **4) Effekt og værdi**

Hvem er projektets målgruppe og hvem er projektets resultater vigtige for? Hvor vil projektet have en umiddelbar og langsigtet effekt? På lokalt, regionalt, nationalt eller europæisk niveau? For en virksomhed er spørgsmålet mere, hvordan projektet vil gavne virksomheden selv (kompetencer, konkurrenceevne, opdyrkning af nyt marked) og hvad effekten vil være i en Europæisk sammenhæng/hele den europæiske sektor (hvor stort er det samlede marked for produktet?).



## 5) Partnerskab

Besidder du og den organisation/virksomhed du arbejder i erfaringer fra andre internationale samarbejdsprojekter? Hvilke kompetencer og hvilke slags partnere mener du at I skal arbejde sammen med for at opnå projektets resultater? Kender I allerede partnere fra andre EU lande, som I ønsker at arbejde sammen med?

## 6) Tidsperspektiv og økonomi

Er der en særlig tidsfrist at tage hensyn til i forhold til andre aktiviteter? Hvor lang tid forestiller du dig at projektet skal vare? Har du på nuværende tidspunkt en ide om projektets økonomiske omfang? Er du i stand til at finansiere en del af projektets omkostninger selv

